

Wegens uitbreiding van onze activiteiten zijn wij dringend op zoek naar een:

Commercieel Vertegenwoordiger B2B (M/V)

www.sobama.be

Functie:

- Het verder uitbouwen van een netwerk verdelers in Vlaanderen.
- Je ondersteunt en onderhoudt de lange termijn relatie met bestaande klanten.

Profiel:

- Je bent een ervaren sales in de sector en B2B omgeving.
- Je beschikt over uitstekende communicatieve eigenschappen.
- Je hebt een zelfstandig statuut en bent flexibel.
- Je beschikt over eigen vervoer.

Interesse? Stuur dan uw sollicitatie met c.v. naar:

Sobama bvba, t.a.v. Bart Somers, Industriezone De Meiren, Ambachtsweg 9, 2310 Rijkevorsel,
of stuur een e-mail naar info@sobama.be. Uw reactie wordt discreet en zorgvuldig behandeld.